

## “淘宝”

成武县经济开发区达驰实验小学四·二班 常一帆(小记者编号:JS030147)

物品,等待顾客前来购买。

过了一会儿,一个姐姐在我的旁边摆起了摊。她看了一眼我卖的沙包,问道:“小弟弟,你的沙包多少钱一个?”我说:“一元一个。”谁知这个姐姐却觉得太贵,说:“便宜点呗!你不便宜我就不买了。”最后,我禁不住她的软磨硬泡,只好两元钱三个卖给她了。

广场上的人越来越多,我让丁然帮忙看一下摊子,然后“逛街”“淘宝”去了。

我走到一个卖玩具的摊位前,惊奇地发现,这里竟然在卖人工琥珀!我立刻买了一个。

你看,它是长方形的,浅黄色,中间有一个小小的蝎子,它举着钳子,舞动着尾巴,好像准备着参与一场恶战。

环顾四周,有的小记者用小喇叭播报;有的现场作画,很多人排着队买;有一个小记者用“套圈”来销售自己最后的物品,很多人跃跃欲试。小记者们有的在买,有的在卖,好一个热闹非凡的活动啊!

活动结束后,我们恋恋不舍地离开了。我感觉做买卖真不容易,很辛苦,钱来之不易,我们一定要省着花,不能任意挥霍!

(指导教师 朱存霞)

## 游“跳蚤市场”

山东水发实验学校五·一班 邵芷鸣  
(小记者编号:cw070001)

盼星星盼月亮,星期六终于到了。要知道,今天可是我们成武的菏泽报业小记者举行首届“跳蚤市场”的日子呢!

人逢喜事精神爽。果真如此,整整一上午,我脸上都洋溢着笑容,嘴角不住地上扬,就连脚步也轻盈了许多。刚刚吃过午饭,我就迫不及待地拉着妈妈赶往活动地点——成武县博物馆门前广场。

这儿的人真多啊,而且大家的兴致都很高,五颜六色的桌布上放着各式各样的“新潮”玩具,让人眼花缭乱。我突然有些窘迫,觉得自己的玩具有些太“寒酸”了。可我不愿意自己的精心准备付之东流,便鼓起勇气找到一块空地,拿出桌布,把玩具一一拿出摆放,等待顾客上门。

时间一分一秒过去,终于,一个小妹妹走了过来,指着一个玩偶向我询问价格。我将事先想好的价格报给她,“太贵了”,小妹妹摇摇头说:“可以便宜一点吗?”我没有想到会出现讨价还价的情况,吞吞吐吐地说:“嗯……这,不



行吧。”小妹妹悻悻地离开了,我看着她远去的背影,失望极了。

我发现自己的货摊前总是冷冷清清的,比不上别人的“门庭若市”。原来别人都在吆喝,还编了趣味十足的宣传语,于是我也想吆喝吆喝,可还没吐出几个字,声音就弱了下来。我懊恼地将头扭向一旁,对上了妈妈那鼓励的目光,顿时有了勇气:“走过路过,不要错过,赶快来瞧瞧吧。这里的東西便宜又实惠……”我清脆的吆喝声吸引了不少人,不一会儿,我的玩具就找到了适合他们的“新主人”,而我也得到了自己梦寐以求的玩具。

这次的活动真是太有趣了,我明白了“一粥一饭,当思来之不易;半丝半缕,恒念物力维艰”的道理,也学会了“废物利用”。

(指导老师 董相何)

## 有趣的跳蚤市场

成武县第一实验小学二·一班 刘亚飞 (小记者编号:cw080002)

星期六上午,虽然天气不是很好,但丝毫没有影响大家参与跳蚤市场活动的热情。只见成武县博物馆前人流如潮,摊位云集,讨价还价声此起彼伏,真是热闹极了。

我的摊位上的商品有玩具、文具、卡片等,真是各式各样。为此,我还专门为自己的摊位挂了个广告牌——亚飞杂货铺。

一切准备就绪,我便开始吆喝叫卖:“走过路过,千万不要错过,来‘亚飞杂货铺’瞧一瞧,看一看啦!”这一吆喝,大家都朝我的杂货铺涌来。

“这支笔多少钱?”有人问我。“两元。”我毫不犹豫地回答。“那么贵,便宜点儿嘛!”“可以,一元要吗?”“成交。”

我高兴极了——我竟然学会了讨价还价。

时间过得真快,跳蚤市场活动结束了。在川流不息的人群中,每个人脸上都笑容满面,因为大家花很少的钱买到了自己喜欢的物品,又献出了爱心。这真是一次令人难忘的活动,它将为我今生最宝贵的回忆。

(指导老师 陶瑞霞)

## 热闹非凡的“跳蚤市场”

单县实验小学四·十七班 寇 蔻(小记者编号:sx10550)

春暖花开的季节,菏泽报业小记者团组织了一个活动,名叫“跳蚤市场”。我从得知这个消息就开始期待,这一天终于到来了,好兴奋呢!

一大早起床,我就拉着妈妈,扛着“货物”,直奔活动地点。一进校门,眼前的景象让我惊呆了——哇!这里早已人山人海,挤得都快没有下脚的空了。卖书的、卖本子的、卖玩具的……五花八门。

我赶快找了一块空地,铺开自己的“摊位”,把商品一一摆出。我把同学们最喜欢的美食、玩具、有特色的文具放在最前面,这样更能引人注目,会吸引来更多“小客户”。果然,最近小朋友中很火的“盲袋”就为我招来了第一位顾客,他拿起“盲袋”左看看,又看看,眼睛里闪着想要的光芒,最后一下子买了四个。欧耶,开张大吉!

在“摊位”上等了一会儿,一个顾客也没有,我就准备起身出

去玩一圈。可是,我发现其他摊主不在的时候,有顾客过来他们都不知道,白白错过一次卖东西的机会。我想了想,又坐了下来,“守”住自己的摊位。

活动接近尾声的时候,我的生意忽然兴隆了起来,这是怎么回事呢?听我慢慢道来。日上三杆,快到晌午了,小朋友们肚子都开始咕咕叫啦。于是,我精心准备的美食“素肉”,就有了用武之地。大家都争相来购买,而一开口,瞬间香气四溢,这样会招引来更多的小顾客。哈哈,生意非常火爆!

活动结束后,拿出我的钱袋子,数了数,哇!一共卖了三十多元钱,心里真是乐开了花,挣钱的感觉真爽啊!回去的路上,我通过这一次实践经验,总结了生意兴隆的两个小妙招:准备的货物集中两类——顾客喜欢的和顾客需要的;要静下心来“守”住摊位。

期待着下次活动的到来,相信我的生意会更火爆的。

## “友情杂货铺”欢迎你

单县实验小学四·二班 许国石 (小记者编号: SX10398)

我最期待的小记者团活动“跳蚤市场”活动终于要开始了!早上,我一个鲤鱼挺挺从床上蹦了起来。明知东西都已准备妥当,但我还是仔细检查了一遍,并且提前半个小时出发。一路上阳光灿烂,微风拂面,深吸一口气,连空气都是香甜的。

到达目的地,校门口已经没有一个停车位了,看来同学们都热情高涨啊!大人们到远处停车去了,我和一个同学小心翼翼地把我们的“宝贝们”搬到跳蚤市场。

跳蚤市场果真已经像十月份一样热闹非凡。我好不容易找到一个“黄金地段”,兴致勃勃地坐下来,精心摆好了我的“玩具城”,又仔细整理了我的“学习广角”,就这样,我的友情百货铺正式开张喽!

生意经第一招:知己知彼,百战百胜。我开启“雷达模式”,仔细地扫描了一遍市场,发现同学们真是脑洞大开,这里的物品可以说是应有尽有、令人目不暇接。正在我给邻居介绍自己的商品时,第一个顾客上门了——她竟然是我的同班同学。她问:“奥特曼多少钱一个?”我说:“一元钱,你要吗?”可能她觉得很便宜,这场交易就愉快地成交了,于是我把自己赚的“第一桶金”收入囊中。旗开得胜,真是个好兆头!

接下来,又有许多顾客光顾了我的小店,一会儿功夫我就赚得“盆满钵满”。但是我并不满足于这些,使出生意经第二招:拿了些好玩的玩具“上门推销”。边吆喝边看有没有我喜欢的东西,这不,又卖出去了一些玩具,还买了几本我喜欢的书。

在我推销时,好多同学也在推销各种各样的物品,比如有一个同学推销给了我一本十元钱的立体书,我觉得很便宜,就毫不犹豫地买下了,兴高采烈地回到自己的小店,却发现了它的许多缺陷。有心退货,可想起活动规则,只好作罢,就当是一次教训吧。

愉快的一个半小时一眨眼就过去了。正当我收拾店铺时,发现已经有同学开始清洁市场卫生了,看来生活中的每个小细节都值得我学习。

这次跳蚤市场,我虽然只赚了二十多元钱,但是却调动了我所有的脑力和劳力细胞,可见父母挣钱有多么不容易。

期待下次跳蚤市场,“友情杂货铺”仍然欢迎你哟!  
(指导老师 刘喜梅)



## 中国鲁锦博物馆之旅

鄄城县陈王小学四·八班 申浩然 (小记者编号:jc0035)

今天,在菏泽报业小记者团黄老师的带领下,我和五十多名小记者来到了中国鲁锦博物馆参观。在这里,我们不仅看到了鲁锦,了解了其制作过程,还了解了砖塑的制作工艺。

早上九点,妈妈送我和妹妹来到了鲁锦博物馆,我和妹妹签到、测体温后,就入场了。在大厅的中心,有一个鄄城县

的立体形貌图,模型虽小,却把整个县城的布局展现得淋漓尽致。立体形貌图前面有一个大屏幕,我们在这里观看了一个关于鄄城的视频,通过这个视频,我发现鄄城虽小,却有着几千年的历史。

接着,我们排着整齐的队伍来到了第一个展厅,这里摆放了大拨浪鼓、年画印板、织布机、

成品鲁锦……这些东西全都是很久以前的了。走到织布机旁边时,鲁锦文化传承人为我们演示了怎样织鲁锦。黄老师对我们说:“因为鲁锦是一条线一条线织出来的,所以织出一件完整的鲁锦需要很长时间。”我心想,织鲁锦的人这么有耐心,我以后做事也一定要有耐心。参观完第一个展厅,我们又排好队,走

进第二个展厅。

这个展厅展示了用鲁锦制作的東西,有衣服、桌布、床单,还有布偶和蔬菜玩偶,很逼真,让我惊叹。在这个展厅的旁边,有一个砖塑展厅,在这里展示了许多砖塑。黄老师给我们讲解道:“砖塑是乡村建设房子时用来装饰房顶的,鄄城的谢家砖塑最为出名,分为花鸟砖

塑和戏曲砖塑。”我看了一下,这里的砖塑全是谢家砖塑,而且花鸟砖塑和戏曲砖塑都有。

走出砖塑展厅,黄老师又给我们普及了很多知识,让我受益匪浅。

活动结束后,黄老师给我们在博物馆门前拍了一张合影。我心想,以后一定要多参加小记者活动,增长见识。