

近年来,在乡村振兴的伟大蓝图中,乡村金融如涓涓细流,灌溉着广袤的菏泽大地。菏泽农商银行以金融行动全面助力乡村振兴,体现奋力担当、合作共赢的“农商精神”,让银行服务下沉到村口,印记到村民心中,以浓浓乡情勾勒出一幅幅美丽乡村画卷——

菏泽农商银行:绘出乡村振兴好“丰”景



为收粮大户提供信贷支持



助力芍药鲜花产业发展

在广袤的乡野之间,有一群特殊的身影穿梭其中,他们不是农民,却与农田息息相关;他们不是商家,却与农户紧密相连,他们是菏泽农商银行的工作人员。他们步履不停,深入农村、工厂,聚焦乡村振兴、普惠金融等重点领域,多方走访调研客户金融需求,解读普惠政策,普及金融知识,宣传小微产品,提供配套金融服务方案,以实际行动托起农民“致富梦”,让农村金融服务惠及千家万户。

作为“菏泽人民自己的银行”,该行树牢以“客户为中心”的服务理念,依托资金、服务、渠道优势,坚守金融本源,坚定服务“三农”和实体经济的市场定位,不断创新金融产品,进一步提升金融服务质效,为乡村振兴战略的实施提供了强有力的金融支撑。今年以来,该行各项贷款余额343亿元,累计投放各类贷款106亿元,交出了让党委政府肯定、人民群众满意的助农惠农兴农优秀答卷。

践初心 党建引领勇担使命

初夏时节,阳光洒在绿色田野上,也照在了万福支行党员服务队队员的肩头,他们身穿红马甲,带着宣传页,走进鲁西新区万福办事处一个个瓜棚,了解农户的金融需求。“大哥,今年的瓜长势不错啊,这果挂得密,形态也好,肯定能卖个好价钱。”走进种植户刘大哥的瓜棚,工作人员们打招乎道。“那可不,这瓜还没熟就已经被预定了,今年又是一个丰收年。”刘大哥笑呵呵地答道。刘大哥是万福办事处一名甜瓜种植户,今年,他另辟蹊径种植了“金芒果”品种甜瓜。“这种瓜甜度高,水分多,吃起来香甜可口。今年架棚时我遇到了资金难题,咱们农商银行的同志主动上门服务,给我办理了‘甜瓜贷’,利率低,操作还简单,真是帮了大忙。”刘大哥点赞道。

近年来,随着万福办事处甜瓜种植面积的不断加大,甜瓜种植已经成为助农增收的重要产业,也成为鲁西新区乡村振兴的一个有力支撑点。“眼下正是甜瓜上市的季节,我们每天都要到瓜棚和市场上来,了解农户的资金需求,为他们宣传金融知识,同时在网点开辟了瓜农‘绿色通道’,优先为他们换零钱,帮助他们存取款。”万福支行行长对记者说。

农业兴,则国家兴。全面推进乡村振兴,关键是实现产业振兴。该行坚持党建引领,自觉将金融服务融入乡村产业发展,创新特色产品,搭建产业链生态场景,流动银行车将金融活水引入田间地头、工厂车间,把客户当成自家人。同时组织开展“金融知识大讲堂”,

乡镇支行每周不少于两次,城区支行不少于一次,各党支部书记亲临现场并带头宣讲。通过信息化、可视化的手段和通俗易懂的语言,向农户宣传乡村振兴政策、金融知识、种养知识,激发群众致富愿望,增强致富信心。为高校毕业生、城镇失业登记人员、返乡务工人员、复员转业军人,量身打造了“创业贷”“退役军人贷”“鲁担惠农贷”等金融产品。

聚资源 凝心聚力支持“三农”发展

“太感谢你们了,今年,有了你们的鼎力支持,我撸起袖子加油赚钱就行了!”陈大哥开心地对小留支行的工作人员竖起了大拇指。

陈大哥从事粮食收购多年,踏实肯干,人品也好,积累了很多老客户,附近大多数农户都把粮食卖给他,因此生意越做越大。虽然有多年积蓄,但是今年他在收粮过程中还是发现有近200万元的资金缺口。“去年的粮食收购行情很不错,预计今年的粮食收购行情也会非常好,现在屯了快3000吨粮食了,投资700多万元,多收还能多赚钱。”正当陈大哥为资金发愁的时候,小留支行在开展驻点办公时找到了他,与他聊起来今年的收成,也了解到陈大哥的资金缺口难题,接着就为他介绍适合他的“粮食收储贷”。陈大哥非常认可,当即决定办理,三天时间,200万元的信贷资金就到位了。“农商银行真是‘及时雨’啊,贷款办得快,还上门服务,有了他们的支持,我扩大规模就没啥顾虑了!”陈大哥高兴地说。

“三夏”生产在即,该行围绕客户需求持续开展“大调研、大走访、大营销”及“错时服务营销”活动,深入田间地头,对辖内种粮收粮大户、家庭农场、农业合作社及种子、化肥、农药等农资生产商贸和物流运输企业进行全面摸排,及时掌握夏收生产资金需求和当前面临困难,有计划、有重点地加大信贷资金投放,创优服务,相继推出“粮食收储贷”“备用金贷”“农机贷”等系列特色贷款产品,全方位满足不同行业人员的融资需求,切实履行服务“三农”、助力乡村振兴的社会责任,确保农村金融服务“无死角”,为粮食增产、农业增效、农民增收贡献力量,多措并举保障夏粮丰收。

纾民难 送金融服务到田间地头

5月初,走进牡丹区堽黄镇某芍药种植园,工人们正在剪切芍药鲜切花,他们将一枝枝花蕾从植株上

切下,切下来的芍药连着长约四五十厘米的枝条,这样方便制作花篮、花束、花环。“鲜切花必须按照花朵大小进行采摘,花蕾成熟但尚未完全开放的才算标准,一旦开花就没有了价值。”芍药园种植户丁维东说,“我们种植的芍药大部分是从荷兰引进的,有巴林顿月亮、老忠诚、母亲的选择等近20个品种,鲜切花采取线上直播和线下销售两种销售方式,销往全国各地和国外市场。”

丁维东的芍药园中种植最多的为落日珊瑚和巴林顿月亮两大品种。“巴林顿月亮有16朵花蕾,一枝能卖60元,这一棵的销售额就是960余元,效益非常可观。”丁维东抚摸着棵芍药向记者介绍。今年,丁维东种植的鲜切花产量约40万枝左右。他种植的芍药分为早、中、晚期品种,时间跨度长,效益显著,实现了“花随人意开,四季有芍药”。“建冷库,请工人,这都需要资金,今年咱们菏泽的牡丹、芍药销售得非常火,快销的同时也需要更多资金,所以,我向农商银行申请了贷款。和往年一样,咱们农商银行的工作人员上门服务,而且手续简单,农商银行真是咱老百姓自己的银行。”丁维东说。

产业发展,金融先行。为化解产业痛点,切实降低牡丹、芍药产业链主体融资成本,该行主动作为,探索推出了“公司+基地+农户”“合作社+基地+农户”等融资模式,全力支持牡丹、芍药产业做大做强。近年来,该行紧扣农业供给侧结构性改革主线,以芍药特色产业扶持为抓手,大力推动农产品储藏保鲜、产地初加工、精深加工和物流配送全产业链发展。金融助力牡丹、芍药产业规模化发展,辐射带动周边数千人就业、近万户扶贫对象脱贫致富。加大普惠金融力度,推出“国货贷”,不仅利率优惠,而且贷款方式灵活。此外,在产品上,该行还量身打造“普惠经营贷”“惠农贷”“幸福种养贷”等一系列满足“三农”、小微企业需求的信贷品种,全方位满足客户贷款“短、小、频、快”需求,加大对“三农”和小微企业的支持力度,全力助力牡丹、芍药产业发展。

脉脉乡情,拳拳之心。该行深入贯彻落实党委、政府对乡村振兴作出的各项决策部署,探索新金融服务乡村振兴的体制、机制。未来,该行将持续打造新支点、搭建新场景、推出新产品,以满足广大农民对美好生活的向往为使命,根植乡村,服务农民,持续全面赋能乡村振兴,砥砺前行再创新辉煌,书写更加生动的菏泽农商新篇章。

文/图 记者 杨飞 通讯员 李新元 杨志国 徐敏



走访种植户



将服务送到田间地头

支持村集体经济壮大

大力支持特色产业